

Berater- und Trainer-Profil

Ines Dauth

Netzwerkerin

Daelenstraße 11
40235 Düsseldorf

Telefon: 0211 56 65 72 12
Mobil: 0173 5 34 80 19

netzwerkerin@inesdauth.de
www.inesdauth.de



Beratungs- und Trainingsansatz

„Wer den Hafen nicht kennt, in den er segeln will, für den ist kein Wind der richtige.“ *Seneca*

- empathisch und lösungsorientiert anleiten mit aktivierenden Methoden
- Wissensgeber und Coach sein
- Evolution der Gruppe und der Gruppenmitglieder berücksichtigen
- ein wertschätzendes Umfeld schaffen
- Anker setzen und auf nachhaltigen Transfer achten
- Sicherheit geben auf dem Weg zu neuen Ufern in der persönlichen und / oder unternehmerischen Entwicklung

Beratungs- und Trainingserfahrung

- Beratung eines Konzerns zum Aufbau eines internen Vertriebs-Netzwerkes im Rahmen von Cross Selling Aktivitäten sowie Schulung der Mitarbeiter
- berufliche Standortbestimmung und Neupositionierung für Führungs- und Fachkräfte im Rahmen von Einzel- und Gruppenoutplacements
- Inhouse Workshops zur persönlichen Standortbestimmung und Netzwerkaktivierung u.a. im Rahmen der Personal- und Führungskräfteentwicklung
- Xing Workshops für Bewerber, Recruiter und Selbstständige
- Von den Erfolgsprinzipien der Natur lernen: Innovations-, Strategie-, Teamentwicklung
- Life Design Thinking Workshops
- Open Space und Barcamp Moderation
- Mitorganisatorin des AUGENHÖHE-Netzwerkes Düsseldorf und Rhein/Main
- Mentorin im BPW Club Düsseldorf

Berufs- und Führungserfahrung

- mehr als 20 Jahre Berufserfahrung in der Personal- und Vertriebsarbeit
- 7 Jahre Beratungs- und Coachingenerfahrung
- 360°-Sicht im Recruiting einschließlich Headhunting und Job Search
- Führung und Disposition von bis zu 20 Mitarbeitern
- Beratungen und Workshops in allen Branchen und Hierarchieebenen
- intensive Auseinandersetzung u.a. mit dem Thema Netzwerken im Rahmen der persönlichen und Teamentwicklung sowie im Business Development
- eigene spiralförmige Entwicklungslinie
- umfangreiches Netzwerk zu potenziellen Zielfirmen und Dienstleistern

Aus- und Weiterbildung

- Diplom-Kauffrau
- zertifizierte Evolutionsmanagerin
- Fortbildung systemisches Coaching in der Beratung beim LIW e.V.
- Trainerausbildung bei der IHK
- Fortbildung zu agilen Methoden (u.a. Scrum, Kanban, Holacracy)
- regelmäßige Teilnahme an Netzwerktreffen, Messen und Veranstaltungen sowie Webinaren
- regelmäßiger Austausch mit Entscheidern in Unternehmen und Personalberatungen zu den sich verändernden Anforderungen an Fach- und Führungskräfte
- kontinuierliche Lektüre zu aktuellen neurobiologischen, wirtschaftswissenschaftlichen und evolutions-theoretischen Erkenntnissen