



Tages-Workshop

Xing für Personaldienstleister

Termine nach Absprache
Seminarort nach Absprache
Honorar auf Anfrage

Teilnehmerzahl: max. 10 Personen

Mehr als 60 Prozent der Vakanzen in Unternehmen werden über den verdeckten Stellenmarkt – sprich über eine Empfehlung im Netzwerk - besetzt. Auch Personaldienstleister machen sich diese Quelle sowohl im Recruiting als auch in der Akquise zu Nutze.

Soziale Netzwerke wie Xing können das Anbahnen von Kontakten vereinfachen. Wie kann Xing auch zur Recherche nach geeigneten Ansprechpartnern / Kandidaten sowie Zielfirmen genutzt werden? Wie macht man dort selbst auf sich und seine Ziele aufmerksam?

Wie kann man indirekte Kontakte effektiv nutzen sowohl für die Akquise als auch die Kandidatensuche?

Und wie bleibt man weiter in Kontakt?

Sie lernen in diesem Format:

- ein eigenes aussagekräftiges Xing Profil zu erstellen.
- die Scheu vor der aktiven Ansprache in Xing zu verlieren.
- um die Ecke zu denken.

Ihr Nutzen:

- Sie profitieren von dem Wert eines belastbaren Netzwerkes.
- Sie finden wechselwillige Kandidaten und nutzen den direkten Draht zu ihnen.
- Sie vervielfältigen Ihre Kontakte um ein Vielfaches.
- Gruppenimpulse bereichern Ihre Darstellungskraft nach außen.

Die Trainingsinhalte:

Wir starten mit der Erstellung eines eigenen Xing Profils abgestimmt auf das individuelle Ziel.

Wir lernen die erweiterte Suchfunktion in allen Facetten kennen und nutzen. Welche Faktoren beeinflussen den Xing Suchalgorithmus?

Wir nutzen die weiteren Funktionen wie Jobs, Events, News, Gruppen und Unternehmen.

Die Themen:

- Netzwerken – warum und wie?
- Soziale Netzwerke effektiv nutzen
- Der verborgene Wert von indirekten Kontakten

Die Trainerin:

Ines Dauth

Diplom-Kauffrau, Evolutionsmanagerin, Arbeitsmarkt- und Netzwerkspezialistin, Trainerin und Coach

Über 20 Jahre Vertriebs- und HR Erfahrung in Konzern- und Mittelstandsstrukturen

Schwerpunkte:

Cross Selling / Business Development, Recruiting / Active Sourcing, berufliche Neuorientierung und Neupositionierung

Die Zielgruppe:

- Menschen in der Kundenakquise
- Menschen im Recruitingprozess
- Menschen auf der Suche nach einer geeigneten Außendarstellung
- Menschen, die den Austausch zu einem Thema suchen

Sie haben noch Fragen?

Rufen Sie mich gerne an:

0211-56657212

oder per Mail an:

netzwerkerin@inesdauth.de

